

ANO XXXIII | ED. 280 | AGOSTO DE 2026 | WWW.FROTACIA.COM.BR



Frota&Cia destaca os caminhões e utilitários mais valorizados do mercado brasileiro em 2026, de acordo com a Tabela Fipe



Desacelere. Seu bem maior é a vida.

NOSSOS CAMINHÕES SÃO DESTAQUE NAS ESTRADAS E EM VALOR DE REVENDA



Volkswagen Caminhões e Ônibus é reconhecida no **Prêmio Campeão de Revenda 2026**, da Frota&Cia.



Visite uma de nossas
concessionárias ou acesse
www.vwco.com.br



Volkswagen Caminhões e Ônibus



@vwcaminhoe



Volkswagen Caminhões e Ônibus

Caminhões que ficaram em 1º lugar:



Caminhão Médio

VW DELIVERY 11.180



Caminhão Semipesado 6x2

VW CONSTELLATION 26.260



Caminhão Semipesado 4x2

VW CONSTELLATION 18.260



Caminhões
Ônibus

SUMÁRIO

REVISTA FROTA&CIA – ANO XXXIII – EDIÇÃO Nº 280 – AGOSTO DE 2026

14 PICAPES

Nova Ram Dakota Laramie passa a disputar o segmento das picapes médias, reunindo atributos para uso no campo ou como SUV de luxo na cidade

16 CERTIFICAÇÃO

7ª edição do Prêmio Campeão de Revenda, de Frota&Cia, revela os caminhões e utilitários mais valorizados do mercado brasileiro em 2026

22 METODOLOGIA

Confira as regras que norteiam a escolha dos caminhões e utilitários reconhecidos com o Prêmio Campeão de Revenda 2026, de Frota&Cia

24 RANKING CAMPEÃO DE REVENDA

Estudo baseado na Tabela Fipe aponta os 86 modelos de veículos comerciais que acusaram a menor depreciação de preços depois de três anos

28 CAMPEÃO DE REVENDA - VOLKSWAGEN

Dois modelos da família Constellation e outro da linha Delivery confirmam o título da marca no mercado de seminovos, nos segmentos médios e semipesados

30 CAMPEÃO DE REVENDA - MERCEDES-BENZ

Fabricante leva três certificações de Campeão de Revenda. E reafirma a fama nos segmentos de caminhões pesados acima de 400 cv de potência

32 CAMPEÃO DE REVENDA - VOLVO

O Volvo VM 290 8x4R lidera novamente o segmento de semipesados 8x2/8x4. E o FM 380 4x2T ascende pela primeira no pódio de campeão de revenda

34 CAMPEÃO DE REVENDA - IVECO

Montadora reafirma presença na 7ª edição do Prêmio Campeão de Revenda com o Tector 27-320, na categoria Caminhão Semipesado 6x4



NOSSA CAPA

36 CAMPEÃO DE REVENDA - RENAULT

A Master leva de uma só vez três certificações de Campeão de Revenda, confirmando a força da marca nos segmentos de chassi, furgão e minibus

38 CAMPEÃO DE REVENDA MERCEDES-BENZ CARS&VANS

Sprinter Truck 417 conquista o Prêmio Campeão de Revenda pelo segundo ano seguido. E ratifica o sucesso do modelo no mercado de semileves

40 EVENTOS

Sete fabricantes de caminhões e utilitários são homenageados com o Certificado de Campeão de Revenda 2026, concedido por Frota&Cia

SEÇÕES

08
TRANSPORTE
ONLINE

42
PANORAMA



70 ANOS

COM VOCÊ PELOS CAMINHOS DO BRASIL.

Há 70 anos, a Mercedes-Benz acredita no potencial do Brasil.

Da produção dos primeiros veículos comerciais nacionais às soluções para a mobilidade do futuro, construímos uma trajetória marcada por pioneirismo, inovação e desenvolvimento.

Ao longo de sete décadas, contribuímos para fortalecer a indústria nacional, gerar oportunidades, formar talentos e impulsionar a mobilidade do país.

Porque mais do que acompanhar a transformação do transporte, fazemos parte dela.



BETC HAVAS

Mercedes-Benz
Caminhões e Ônibus

UM RANKING DE MUITA VALIA



José Augusto Ferraz
Diretor de Redação

Essa nova edição de **Frota&Cia**, que chega para milhares de leitores em formato digital, traz o resultado de um estudo da publicação que já se tornou uma referência no mercado de transportes. Realizado pelo sétimo ano seguido, esse levantamento revela as variações de preços no período de três anos, de exatos 63 caminhões e 23 utilitários mais comercializados no mercado brasileiro. Com base nesse minucioso trabalho, segmentado em 14 diferentes categorias, foi possível estabelecer as marcas e modelos que alcançaram a maior valorização de preço nesse intervalo de tempo. E, por isso, foram reconhecidos com o Prêmio Campeão de Revenda 2026, de **Frota&Cia**.

Mais que homenagear os fabricantes de veículos comerciais, cujos produtos alcançaram o topo do ranking no mercado de seminovos, esse esforço jornalístico serve a inúmeros outros propósitos. A começar, por identificar com extrema precisão a depreciação de preços de cada modelo de caminhão ou utilitário, com base nas informações da Tabela Fipe, o mais importante e respeitado indicador econômico do mercado de veículos no Brasil.

O segundo mérito do levantamento de **Frota&Cia** é servir de referência no momento da compra ou venda de um veículo comercial, ao oferecer uma valiosa avaliação de cada modelo, segmentado por categoria de peso e marca. Por fim, o estudo serve de importante ferramenta de consulta, ao colaborar com subsídios que ajudam no cálculo do TCO, ou Custo Total de Propriedade (Total Cost of Ownership, em inglês), uma metodologia que avalia todos os custos diretos e indiretos associados à aquisição, operação e manutenção de um veículo, desde a compra até a sua desativação.

Ao contribuir para o desenvolvimento da atividade do Transporte em nosso país, **Frota&Cia** reafirma seu compromisso com operadores e profissionais que atuam na modalidade. Bem como com as instituições financeiras, como bancos e seguradoras, que se valem do ranking de Campeão de Revenda para a tomada de decisões. 

Frota&Cia

Transporte & Logística • Cargas & Passageiros

DIRETORIA - Diretores

José Augusto Ferraz
Solange Sebrían

REDAÇÃO

Diretor de Redação e
Jornalista Responsável
José Augusto Ferraz (MTB 12.035)
joseferraz@frotacia.com.br

FROTA&Cia Online

Gustavo Queiroz
gustavo.queiroz@frotacia.com.br
Victor Fagarassi
victor.fagarassi@frotacia.com.br

ARTE - Editor

Sandro Mantovani (MTB 29.530/SP)
smantova@uol.com.br

COMERCIAL - Diretora

Solange Sebrían
solange@frotacia.com.br

MARKETING DIGITAL

Cauã Oliveira
caua.oliveira@frotacia.com.br

ADMINISTRAÇÃO

Gerente
Edna Amorim
edna@frotacia.com.br

Capa: Divulgação

Distribuição

Enviada através de e-mail marketing para um mailing list de mais de 200 mil empresas de transporte de todo o Brasil, além da divulgação no portal e nas redes sociais.

Assinaturas e Alterações
de Dados Cadastrais

Serviço de Atendimento ao Leitor
Fone/Fax: (0**11) 2592-7000

E-mail: circulacao@frotacia.com.br

REDAÇÃO, PUBLICIDADE, CIRCULAÇÃO E ADMINISTRAÇÃO

Rua Tagipuru, 234 - conj. 85
Barra Funda - 01156-900
São Paulo - Brasil
Fone: +55 11 2592-7000
Home page: www.frotacia.com.br

FROTA&Cia é uma publicação da SF Comunicação e Eventos Eireli, de circulação nacional e periodicidade mensal, enviada a proprietários e executivos em cargos de direção, de empresas vinculadas ao transporte rodoviário de cargas e passageiros. Sua distribuição também abrange administradores de frota de veículos comerciais, embarcadores de cargas ligados à indústria e ao comércio, além de executivos de empresas fornecedoras de produtos e serviços para a indústria do transporte. Direitos autorais reservados. É proibida a reprodução total ou parcial de textos e ilustrações integrantes tanto da versão impressa quanto virtual, sem a prévia autorização dos Editores. Matérias editoriais pagas não são aceitas e textos editoriais não tem qualquer vinculação com material publicitário. Conceitos expressos em artigos assinados e opiniões de entrevistados não são necessariamente os mesmos de FROTA&Cia.

Circulação - Agosto/Setembro de 2026

Dispensada de emissão de documentos
fiscais conforme Regime Especial
Processo SF-04-908092/2002

V O L V O

VOLVO VMX 290 8X4R

Campeão de revenda 2026



Até 10% de economia de combustível



Caixa de câmbio I-Shift de 7ª geração igual à da linha F



Cabine com célula de sobrevivência



Motor Volvo D8K Euro 6



Robustez e disponibilidade para operações vocacionais

TRANSPORTE ONLINE



KIA ESTRÉIA NAS PICAPES

Após 34 anos de operação no país, a Kia lança sua primeira picape, para rivalizar com as consagradas Toyota Hilux, Ford Ranger e Chevrolet S10. Batizada de Tasman, a novidade entrega 210cv de potência e vem equipada com uma transmissão automática de oito velocidades e tração 4x4 com reduzida. O interior é refinado e conta com um painel panorâmico de 29,6" com três telas: um quadro de instrumentos, outro para o sistema de climatização e multimídia com conectividade sem fio. A vocação para o trabalho é evidenciada pela caçamba que oferece 1.173 litros de volume e capacidade de carga útil de 1.007 kg. Destaque para o reboque que pode tracionar até 6.200 kg. E para o preço de lançamento super competitivo, fixado em R\$ 249.990. A garantia é de 5 anos sem limite de quilometragem.

A VOLTA DO 11 LITROS

A Scania decidiu relançar o consagrado motor de 11 litros, que fez sucesso nos anos 90, agora com uma nova roupagem para atender ao padrão Euro 6. O engenho chega ao Brasil menos de um ano após seu lançamento na Europa, para equipar a geração Super de ônibus rodoviário da marca. "O Super traz para os ônibus o motor com a maior taxa de compressão fabricado em série na história da humanidade: 23 para 1, com 250 bar na câmara de compressão. Não existe precedente em um motor que aguenta tanta pressão numa combustão", afirma Marcelo Gallão, diretor de Desenvolvimento de Negócios da Scania Operações Comerciais Brasil. O resultado, segundo ele, é uma eficiência térmica e mecânica incomparável.



SENATRAN AUTORIZA HEXATRENS

A Secretaria Nacional de Trânsito (Senatran) autorizou a circulação experimental de 41 hexatrens da Suzano em seis trechos de rodovias estaduais não pavimentadas de Mato Grosso do Sul. A medida, válida

por 12 meses, representa um marco na logística de transporte de cargas no país ao permitir, pela primeira vez, que essas composições de peso e dimensões superiores aos limites nacionais transitem em vias públicas, ainda que em caráter experimental e com restrições. São 25 caminhões Volvo FM 540 com configuração 6x4, acoplados a semirreboques de dois eixos, e 16 unidades com configuração 6x6, que utilizarão semirreboques de três eixos. As composições alcançam até 250 toneladas de Peso Bruto Total Combinado (PBTC) e 60 metros de extensão.

45 ANOS DA DUCATO

No mesmo mês em que a Fiat comemorou os 50 anos de sua presença no mercado brasileiro, a montadora italiana também celebrou os 45 anos de lançamento da linha de comerciais leves Fiat Ducato, que ocorreu em 1981, na Europa. Desde então, mais de 3,5 milhões de unidades foram produzidas ao longo de seis gerações em todo o mundo. Ao longo desse período, a evolução tecnológica do Ducato contemplou motores mais eficientes, conectividade avançada, sistemas de assistência ao motorista e, mais recentemente, a chegada da versão totalmente elétrica, o E-Ducato. Durante sua trajetória no mercado global, o Ducato foi pioneiro em vários aspectos, incluindo sua arquitetura com tração dianteira, design racional e posição de dirigir semelhante à de um carro de passeio, definindo um novo padrão para as vans de grande porte.



IVECO

CENTRO DE ATENÇÃO AO CLIENTE

0800 702 3443

(31) 2107 2355

TECTOR 27-320 6x4

VENCEDOR DO

Prêmio Campeão de Revenda 2026



O Tector 27-320 combina robustez e desempenho para encarar os desafios das missões off-road. Essa conquista destaca a força que o mercado reconhece da linha de semipesados da IVECO.



No trânsito, a vida vem primeiro.

dp®

TRANSPORTE ONLINE



GWM LANÇA POER P30 PRO

A GWM Brasil apresentou a linha 2027 da Poer P30, que chega ao mercado com a inédita versão Pro, posicionada como porta de entrada a R\$ 205.000. A nova picape mantém o motor 2.4 turbodiesel de 184 cv e 480 Nm, transmissão automática de nove marchas, tração 4x4 com modos 2H, 4H e 4L e bloqueio eletrônico do diferencial traseiro, oferecendo o pacote ADAS 2 com piloto automático adaptativo, assistência em congestionamento, reconhecimento de sinais e frenagem autônoma de emergência com detecção de pedestres e ciclistas. A capacidade de carga do modelo é de 1.000 kg e reboque de até 3.000 kg e a garantia é 10 anos para motor, transmissão, eixos, caixa de transferência, diferenciais, sistema de ar-condicionado, direção e freios, e cinco anos para os demais componentes.



FALTA DE MÃO-DE-OBRA

Um estudo conduzido pela Associação Brasileira dos Operadores Logísticos (ABOL) revelou o impacto da falta de profissionais no setor, nos dias atuais. A insuficiência de mão-de-obra especializada foi indicada por 88,9% das organizações participantes, como a principal barreira para expandir ou conservar o efetivo de caminhoneiros. Em segundo lugar aparece a pouca atratividade da carreira, mencionada por 66,7% dos respondentes. A carência de

treinamento apropriado e as condições laborais e de carga horária desfavoráveis também figuram como obstáculos expressivos, ambas assinaladas por 44,4% das empresas, ao passo que a elevada rotatividade e a desvalorização da função foram citadas por 33,3% dos entrevistados.

IMPACTO NAS EMPRESAS

As consequências já são sentidas na rotina das transportadoras. Para 66,7% dos Operadores Logísticos, a falta de motoristas prejudica os negócios de maneira moderada, enquanto 22,2% relatam efeitos severos. Entre os desdobramentos mais relevantes figuram o alongamento do prazo para contratação (77,8%) e o encarecimento das operações (66,7%), além das dificuldades para cumprir a demanda e da perda de capacidade operacional.

PLANOS PARA O FUTURO

Para os próximos dois anos, a maioria dos Operadores Logísticos planeja ampliar os investimentos em tecnologia como resposta ao déficit de mão de obra. Sistemas de roteirização e otimização de rotas (77,8%) e telemetria com monitoramento de frota (77,8%) encabeçam a lista de prioridades, acompanhados por soluções baseadas em Inteligência Artificial e análise de dados (66,7%) e pela automação de processos (55,6%).

SUPER DRONE

A Gohobby apresentou o DJI FlyCart 100, um super drone capaz de transportar até 100 quilos de cargas, em configuração de bateria única e 85 quilos com bateria dupla. O equipamento alcança até 12 quilômetros de distância de voo com peso máximo de decolagem de 149,9 quilos, percorrendo a uma velocidade horizontal máxima de 20 metros por segundo. Sua estrutura, com 2.330 milímetros de distância entre eixos na diagonal e peso operacional de 55,2 quilos (sem carga), é projetada para operar em temperaturas de -20°C a 40°C, com classificação de proteção IP55 contra intempéries. O drone conta ainda com paraquedas integrado, sistema de visão computacional composto por LiDAR, câmeras Penta-Vision e radar de ondas milimétricas, além de suporte a RTK e GNSS multiprotocolo (GPS, Galileo, BeiDou, GLONASS) para precisão de pairar em até 10 centímetros.



NOVO MERCADO

O forte incremento das entregas urbanas, para atender às compras online, vem estimulando o surgimento de um novo mercado de trabalho. São os entregadores de pequenas encomendas que utilizam o carro próprio, sem qualquer vínculo formal com empresas de transportes. O fenômeno é visto com otimismo por parte dos fabricantes de utilitários. “Na medida em que o negócio prospera, esse cidadão comum começa a pensar em um veículo de carga com maior volumetria, ainda que usado. E depois evoluir para se tornar um microempresário e investir no aumento da frota”, comenta Alexandre Cledes, diretor de Marketing de Produto de Veículos Comerciais Leves (LCVs) e Picapes da Fiat para a América Latina,

OFENSIVA CHINESA

Em entrevista à agência de notícias alemã DPA, a CEO da Daimler Truck, Karin Rådström, reconheceu que a participação chinesa no mercado de caminhões elétricos na Europa pode avançar de forma acelerada. Segundo Karin, a força competitiva das fabricantes da China está ancorada na escala e no dinamismo de seu mercado doméstico. “Os fabricantes de caminhões na China são muito fortes. Existem dezenas de produtores diferentes e, inevitavelmente, haverá uma consolidação significativa”. Por esse motivo, a CEO enfatizou que as montadoras europeias não podem se dar ao luxo de relaxar. “Precisamos continuar trabalhando para nos mantermos à frente e otimizar nossa base de custos”, disse, apontando inovação e eficiência operacional como pilares para preservar a competitividade.



SPRINTER VERSÃO PASSAGEIRO

A Mercedes-Benz apresentou a eSprinter 420 Furgão Vidrado, versão elétrica da conhecida família de utilitários, voltada para o transporte urbano de passageiros. O veículo chega ao mercado pronto para receber transformações, com capacidade para até 16 ocupantes. O chassi longo e o diâmetro de giro de 13,4 metros, associados à câmera de ré, visam facilitar manobras em vias congestionadas. A propulsão elétrica utiliza uma bateria de 81 kWh, que proporciona autonomia de 329 quilômetros no ciclo WLTP. O sistema de regeneração de energia atua durante as desacelerações para recuperar carga. A capacidade de carga máxima é de 1.425 kg.



RENAULT MASTER

**líder de vendas há 12 anos
mais de 180 transformações homologadas
até 1.683 kg de carga útil
para impulsionar seu negócio**

descubra





1) consulte versões disponíveis, termos e condições no site
2) imagem meramente ilustrativa



Desacelere. Seu bem maior é a vida.

renault.com.br

FORÇA E ELEGÂNCIA

NOVA RAM DAKOTA NA VERSÃO LARAMIE PASSA A DISPUTAR O SEGMENTO DAS PICAPES MÉDIAS, REUNINDO ATRIBUTOS PARA USO NO CAMPO OU COMO SUV DE LUXO NA CIDADE

O mercado brasileiro de picapes médias passa a contar com mais um forte concorrente, que combina força e robustez, além do conforto e o requinte dos carros de luxo. É a nova Ram Dakota na versão Laramie 2.2 Diesel, que chega para atender os empresários do agronegócio, além de profissionais liberais e entusiastas que buscam um status inconfundível. Por essa razão, o modelo se posiciona como um veículo de capacidade de carga superior a uma tonelada para uso rural, bem como um SUV de luxo para rodar na cidade.

Para garantir a máxima performance, a Ram Dakota Laramie vem equipada com um motor 2.2 turbodiesel de 4 cilindros em linha, que entrega 200 cavalos de potência (@ 3.500 rpm) e um torque de 45,9 kgfm, a partir de 1.500 rotações. Acrescente a isso a transmissão automática de 8 marchas, que oferece respostas rápidas, com opção de trocas sequenciais. A combinação de ambos garante à picape uma excelente agilidade no trânsito diário e um bom desempenho na estrada, com uma aceleração de 0 a 100 km/h em apenas



Nova Ram Dakota Laramie: 200 cv de potência garante o bom desempenho do modelo

9,9 segundos, segundo o fabricante.

Nas operações off road, o modelo conta com um sistema de tração 4x4, com três modos de operação e seletor giratório no console central. A posição 2H reforça a tração traseira e é indicada para pavimentos secos, além de proporcionar maior economia de combustível. Já a 4x4 AUTO permite o gerenciamento sob demanda da força entre os eixos; enquanto a 4L é própria para situações off road extremas, na forma de tração integral reduzida com bloqueio mecânico do diferencial traseiro.

A nova Ram Dakota Laramie oferece, ainda, quatro modos de condução: Normal, Sport, Snow (neve) e Sand/Mud (areia/lama), que podem ser acionados através de um comando acima do seletor de tração. A direção tem assistência elétrica e possui três níveis de peso (Leve, Normal e Firme), para permitir seu ajuste de acordo com a preferência do condutor.

PACOTE DE SEGURANÇA

No quesito segurança, a engenharia da marca agregou o máximo de



Painel de instrumentos é de fácil manuseio e interior luxuoso traz acabamento em couro

tecnologia de ponta na nova Dakota. A extensa lista inclui seis airbags, alerta de colisão frontal com frenagem automática de emergência diante de pedestres e ciclistas; assistente de partida e descida em rampa; sensor de chuva e estacionamento. Junte a isso, o sistema de câmeras 540°; alerta de tráfego cruzado de veículos em manobras de ré; sistema de monitoramento de pontos cegos e da pressão dos pneus e controle de estabilidade com assistente de oscilação de reboque. Entre os itens de série destaque ainda para o freio de estacionamento eletrônico e os retrovisores com rebatimento elétrico e desembaçador.

Externamente, a novidade reafirma o DNA da Ram, de proporções e linhas musculosas, com uma grande grade frontal e inúmeros acabamentos cromados, além de rodas diamantadas de liga leve, conjunto óptico completo em LED e pneus 265/60. A ampla caçamba com capota marítima oferece uma capacidade de carga útil de até 1.020 kg ou 1.210 litros de volume. E o conjunto pode tracionar até 3,5 t de carga no reboque. Tanto o capô quanto a tampa da caçamba contam com amortecedores de sustentação para suavizar o manuseio.



Caçamba com capota marítima pode transportar até 1.020 kg de carga

INTERIOR REQUINTADO

Mas, é mesmo no interior do veículo, que a Ram Dakota exhibe seu ar exclusivo. O ambiente adota um acabamento bicolor premium, com combinações de couro marrom legítimo nos bancos dianteiros, painéis e portas, e forro de teto cinza claro, com materiais macios ao toque. Os bancos dianteiros possuem comandos elétricos de ajustes, inclusive na lombar para o motorista. E um generoso console central de dois andares oferece amplo espaço como porta objetos. Acrescente a isso tudo, as três saídas USB, sendo duas de carregamento rápido e uma tipo A, tomada de 12V.

O painel de instrumentos, por sua vez, vem equipado com Central multimídia de 12,3" com navegação GPS, Android Auto e Apple CarPlay sem fio, além de menus dedicados à navegação off-road. O volante é multifuncional, com revestimento premium e ajuste de altura e profundidade.

A nova Ram Dakota Laramie está sendo oferecido para pessoas físicas ao preço de R\$ 322.990 e R\$ 277.790, exclusivo para pessoas jurídicas ou produtores rurais. A garantia é de cinco anos, sem limite de quilometragem. Além da versão Laramie, a Ram oferece a Dakota Warlock, de configuração mais modesta, a partir de R\$ 260.900,00. **E**

DESFILE DE ASTROS

7ª EDIÇÃO DO PRÊMIO CAMPEÃO DE REVENDA, DE FROTA&CIA, REVELA OS CAMINHÕES E UTILITÁRIOS MAIS VALORIZADOS DO MERCADO BRASILEIRO EM 2026

POR JOSÉ AUGUSTO FERRAZ

Depois de avaliar 86 modelos de caminhões e utilitários mais ofertados no mercado brasileiro, **Frota&Cia** reve-

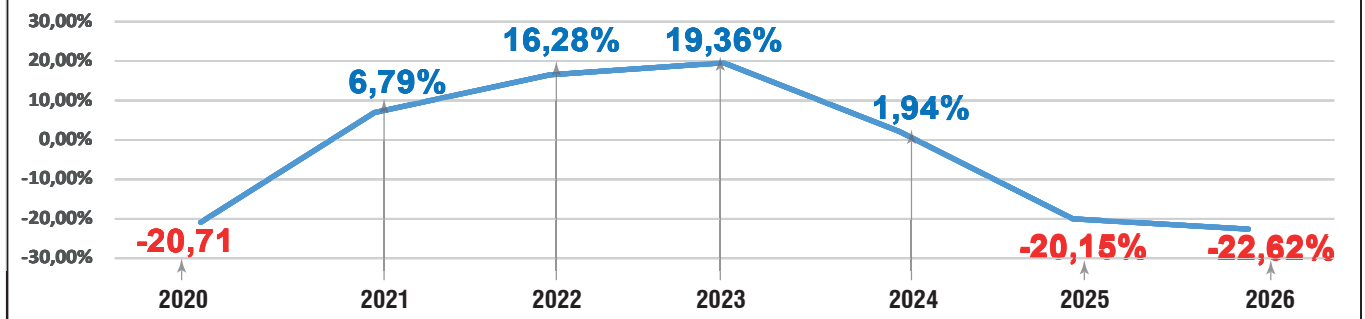
lou no dia 10 de agosto, através de seu portal, os ganhadores do Prêmio Campeão de Revenda 2026. Em sua sétima edição, a certificação apontou um total de 14 veículos comerciais, de sete diferentes fabricantes, que acusa-

ram a menor depreciação de preços no período de três anos, com base nas informações da Tabela Fipe.

“O Prêmio Campeão de Revenda, de Frota&Cia, é um dos mais importantes indicadores do mercado de veículos co-



Evolução dos preços médios de veículos comerciais seminovos



merciais, ao identificar com absoluto rigor e transparência, as marcas e modelos mais valorizados do mercado brasileiro, depois de três anos de uso. Além de servir de referência no momento da compra ou venda de um caminhão ou utilitário, seja novo ou usado, a certificação também ajuda no cálculo do TCO (Total Cost of Ownership, ou Custo Total de Propriedade, em tradução livre) que avalia o valor de um bem durante todo o seu ciclo de vida”, explica José Augusto Ferraz, diretor de Frota&Cia e idealizador da certificação.

VOLTA À NORMALIDADE

Em 2026, apenas cinco veículos repetiram o desempenho do ano anterior e, mais uma vez, foram reconhecidos com a cobiçada certificação. Outros nove modelos receberam a distinção pela primeira vez, sendo dois utilitários e sete caminhões. O estudo realizado por Frota&Cia revelou ainda que a desvalorização média dos veículos avaliados alcançou a marca de - 22,62% no intervalo de três anos, pouco superior aos -20,15% registrados em 2025. Tais percentuais indicam que o mercado de seminovos voltou à normalidade do período pré-pandemia, depois uma brutal valorização de preços no período de 2021 à 2024, provocada pela falta de componentes que afetou a indústria de

veículos comerciais (ver quadro).

Na avaliação por categoria, a camionetas de carga foram as mais valorizadas no segmento de veículos utilitários (-14,67% em 2026), enquanto os caminhões médios acusaram a menor depreciação de preços na comparação com outras categorias (-8,07%). Na avaliação por fabricante, a Renault foi destaque nos utilitários (-6,15%), enquanto a Mercedes-Benz Cars&Vans foi líder no mercado de caminhões.

DESTAQUES EM CAMINHÕES

Entre os fabricantes de caminhões, duas marcas mais se destacaram na edição 2026 da premiação, por terem sido reconhecidas em três categorias cada. A primeira foi a Mercedes-Benz, por conta da boa atuação do modelo Acello 1017, que acusou uma depreciação de 23,67% em três anos, a menor na categoria Caminhão Leve. O mesmo aconteceu com o Actros 2045 na categoria Caminhão Pesado de 400 a 500 cv de potência (ver desempenho no quadro abaixo). Por fim, destaque também para o Arocs 3351S que leva, pela primeira vez, o título de Campeão de Revenda no segmento Caminhão Pesado acima de 500 cavalos.

Para Jefferson Ferrarez, vice-presidente de Vendas, Marketing, Peças e Serviços Caminhões da Mercedes-Benz,

o reconhecimento da marca em três categorias da premiação tem um enorme significado. “Isso mostra, na prática, que todos os atributos dos veículos mencionados, como robustez, qualidade, tecnologia e baixo custo operacional se reverterem em maior valor de revenda, em benefício dos nossos clientes”

O segundo destaque entre os fabricantes foi a Volkswagen Caminhões e Ônibus, eleita em três categorias por conta do bom desempenho dos modelos da marca. A começar pelo Delivery 11.180, o mais valorizado no mercado de Caminhões Médios pelo segundo ano seguido. Já o Constellation 28.260 alcançou o primeiro lugar no ranking Caminhão Semipesado 4x2. Enquanto o Constellation 26.260 foi o Caminhão Semipesado 6x2 que acusou a menor depreciação depois de três anos de uso.

“Cada vez mais, os clientes fazem a conta não só do preço da aquisição do caminhão, mas também do preço da utilização e manutenção do veículo e quanto ele irá valer no momento da troca. Daí a importância da premiação conquistada pela marca, ao reconhecer os modelos que menos se desvalorizam ao longo de sua vida útil”, enfatiza Ricardo Alouche, vice-presidente de Marketing, Vendas e Pós-Venda da Volkswagen Caminhões e Ônibus.

CERTIFICAÇÃO

CAMPEÃO DE REVENDA POR CATEGORIA VEÍCULOS UTILITÁRIOS			
Ranking 2026	Categoria	Variação média	
		2025	2026
1º	CAMIONETA DE CARGA	-11,59%	-14,67%
2º	FURGÃO	-17,92%	-16,52%
3º	MINIBUS	-16,03%	-21,79%
4º	FURGONETA	-20,31%	-25,66%
	MÉDIA	-16,46%	-19,66%

CAMPEÃO DE REVENDA POR CATEGORIA CAMINHÕES			
Ranking 2025	Categoria	Variação média	
		2025	2026
1º	CAMINHÃO MÉDIO	-27,55%	-8,07%
2º	CAMINHÃO SEMILEVE	-15,07%	-15,18%
3º	CAMINHÃO SEMIPESADO 6X4	-21,52%	-22,51%
4º	CAMINHÃO LEVE	-19,73%	-25,53%
5º	CAMINHÃO PESADO ATÉ 400CV	-21,83%	-27,82%
6º	CAMINHÃO SEMIPESADO 4X2	-21,40%	-27,86%
7º	CAMINHÃO SEMIPESADO 8X2	-23,13%	-28,33%
8º	CAMINHÃO SEMIPESADO 6X2	-21,03%	-30,25%
9º	CAMINHÃO PESADO ACIMA DE 500CV	-27,48%	-34,94%
10º	CAMINHÃO PESADO 400CV A 500CV	-28,20%	-35,29%
	MÉDIA	-22,69%	-25,58%

DUPLA CONQUISTA

A Volvo, por sua vez, colocou dois representantes da marca no primeiro lugar do pódio de Campeão de Revenda 2026. O VM 290 8x4R repetiu o desempenho do ano passado na categoria Caminhão Semipesado 8x2/8x4. Ao mesmo tempo

que o modelo FM 380 4x2T foi destaque, pela primeira vez, como Caminhão Pesado até 400 cv de potência.

Na visão de Rogério Kowalski, gerente de Seminovos da Volvo do Brasil, os caminhões que alcançam o melhor valor de revenda agregam mais confia-

bilidade ao produto. “Para o transportador, isso se traduz em um ganho de capital, por impactar o custo total de propriedade do veículo de forma positiva. O reconhecimento do mercado também evidencia outras qualidades do produto, como um menor consumo de combustível, mais conforto e uma melhor performance”.

Depois de eleger outro representante da família no segmento de semipesados em 2025, a Iveco reafirmou sua posição nesse mercado. Dessa vez com o modelo Tector 27-320, eleito como Caminhão Semipesado 6x4 de maior valor de revenda no país.

O reconhecimento como Campeão de Revenda conferido ao Tector 27-320 reforça a consistência da nossa estratégia e mostra que essa percepção positiva está presente em diferentes segmentos do nosso portfólio. É uma conquista que confirma nosso compromisso em desenvolver produtos que entregam rentabilidade ao cliente durante todo o ciclo de vida do veículo e fortalecem a confiança na marca”, exalta George Carlotto, diretor comercial da Iveco.

A Divisão Cars&Vans, da Mercedes-Benz, também não ficou atrás e, pelo segundo ano seguido, foi contemplada na categoria Caminhão Semileve da premiação. Tudo por conta da boa atuação da Sprinter Truck 417 que registrou uma desvalorização de apenas -10,83% em três anos, segundo o estudo de **Frota&Cia**.

“A premiação de Campeão de Revenda coroa o fim de um trabalho con-

junto de vários times, que nasce na Engenharia, passa pela linha de montagem até chegar à rede de vendas. Sempre com o propósito de oferecer o veículo ideal para cada aplicação, além de garantir sua disponibilidade e qualidade até o final de seu ciclo de vida”, explica Aline Rapassi, Head de Vendas Vans, da Mercedes-Benz Cars&Vans.

CAMPEÕES EM UTILITÁRIOS

Já no segmento de veículos utilitários, o grande destaque foi a Renault. A Master, fabricada pela empresa, acusou a menor depreciação de preços segundo a Tabela Fipe, em nada menos que três das quatro categorias de vans. Foi o caso da Master Chassi, eleita como Camioneta de Carga mais valorizado do mercado brasileiro. Junto com a Master Furgão e a Master Minibus, reconhecidas nas mesmas categorias que empresta nome aos modelos.

“Essa tripla façanha revela os atributos importantes que o cliente profissional reconhece em nosso produto”, comemora Alex Dias, diretor de Vendas a Empresas da Renault Gelly do Brasil. “É o caso do valor residual, a confiabilidade, o baixo custo de manutenção e também o custo total de propriedade bastante acessível”, completa o executivo, ao destacar as 12 certificações de Campeão de Revenda conquistadas pela marca ao longo de sete edições da premiação.

Por último aparece o Fiorino, fabricado pela Fiat, que volta a ocupar o posto de Furgoneta mais cobiçada no mercado brasileiro de utilitários seminovos, pela quinta vez em sete anos.

“O sucesso do Fiorino está associado ao DNA do carro, que é servir de ferramenta de trabalho para uso na

CAMPEÃO DE REVENDA POR MARCA VEÍCULOS UTILITÁRIOS		
Ranking 2025	Marca	Varição média 2026
1º	RENAULT	-6,15%
2º	KIA	-8,20%
3º	VOLKSWAGEN	-15,59%
4º	MERCEDES-BENZ	-16,09%
5º	PEUGEOT	-20,96%
6º	CITROEN	-21,38%
7º	FORD	-21,97%
8º	FIAT	-22,40%
9º	IVECO	-23,31%
	MÉDIA	-17,34%

CAMPEÃO DE REVENDA POR MARCA CAMINHÕES		
Ranking 2025	Marca	Varição média 2026
1º	MERCEDES-BENZ CARS&VANS	-12,58%
2º	RAM	-19,20%
3º	MERCEDES-BENZ	-28,32%
4º	IVECO	-28,63%
5º	VOLVO	-29,00%
6º	SCANIA	-31,03%
7º	VOLKSWAGEN	-31,29%
8º	DAF	-39,77%
	MÉDIA	-27,48%

Fonte: Tabela Fipe/Frota&Cia

distribuição urbana de pequenas encomendas. Sempre trabalhamos forte na questão do valor de aquisição e de operação do veículo, para que pudéssemos entregar o melhor TCO aos seus proprietários” comenta João Guilherme Gomes, especialista em marketing de produto LCV da Fiat.

O estudo completo, que traz os preços comparados dos 63 caminhões e 23 utilitários que concorreram ao Prêmio Campeão de Revenda 2026, de Frota&Cia, os leitores poderão conferir nas páginas seguintes dessa edição especial da publicação. Além da rígida metodologia que norteia a premiação (ver pág. 18). 

CAMPEÃO DE REVENDA 2026



LISTA OFICIAL DE GANHADORES POR CATEGORIA

UTILITÁRIOS

CATEGORIA	MARCA, MODELO E VERSÃO		DEPRECIACÃO EM 3 ANOS
FURGONETA	FIAT	FIORINO	-23,85%
CAMIONETA DE CARGA	RENAULT	MASTER CHASSI	-8,13%
FURGÃO	RENAULT	MASTER FURGÃO	-1,32%
MINIBUS	RENAULT	MASTER MINIBUS	-8,98%

CAMINHÕES

CAMINHÃO SEMILEVE	MERCEDES-BENZ	SPRINTER 417	-10,83%
CAMINHÃO LEVE	MERCEDES-BENZ	ACCELO 1017	-23,67%
CAMINHÃO MÉDIO	VOLKSWAGEN	DELIVERY 11.180	-23,80%
CAMINHÃO SEMIPESADO 4X2	VOLKSWAGEN	CONSTELATTION 18.260	-26,47%
CAMINHÃO SEMIPESADO 6x2	VOLKSWAGEN	CONSTELLATION 26.260	-27,62%
CAMINHÃO SEMIPESADO 6X4	IVECO	TECTOR 27-320	-23,23%
CAMINHÃO SEMIPESADO 8x2/8x4	VOLVO	VM 290 8X4R	-21,08%
CAMINHÃO PESADO 400 a 500 cv	MERCEDES-BENZ	ACTROS 2045	-27,70%
CAMINHÃO PESADO ATÉ 400 cv	VOLVO	FM 380 4X2T	-21,99%
CAMINHÃO PESADO ACIMA 500 cv	MERCEDES-BENZ	AROCS 3351S	-24,85%

Fonte: Tabela Fipec/Frota&Cia

Período de apuração: 2T2023 x 2T2026



LISTA OFICIAL DE GANHADORES POR FABRICANTE

FABRICANTE		
CATEGORIA	MODELO E VERSÃO	DEPRECIAÇÃO EM 3 ANOS
MERCEDES-BENZ		
CAMINHÃO LEVE	ACCELO 1017	-23,67%
CAMINHÃO PESADO 400 a 500 cv	ACTROS 2045	-27,70%
CAMINHÃO PESADO ACIMA 500 cv	AROCS 3351S	-24,85%
VOLKSWAGEN CAMINHÕES E ÔNIBUS		
CAMINHÃO MÉDIO	DELIVERY 11.180	-23,80%
CAMINHÃO SEMIPESADO 4X2	CONSTELLATION 18.260	-26,47%
CAMINHÃO SEMIPESADO 6x2	CONSTELLATION 26.260	-27,62%
VOLVO		
CAMINHÃO SEMIPESADO 8x2/8x4	VM 290 8X4R	-21,08%
CAMINHÃO PESADO ATÉ 400 cv	FM 380 4X2T	-21,99%
RENAULT		
CAMIONETA DE CARGA	MASTER CHASSI	-8,13%
FURGÃO	MASTER FURGÃO	-1,32%
MINIBUS	MASTER MINIBUS	-8,98%
IVECO		
CAMINHÃO SEMIPESADO 6X4	TECTOR 27-320	-23,23%
MERCEDES-BENZ CARS & VANS		
CAMINHÃO SEMILEVE	SPRINTER 417	-10,83%
FIAT		
FURGONETA	FIAT FIORINO	-23,85%
Fonte: Tabela Fipe/Frota&Cia		
Período de apuração: 2T2023 x 2T2026		

TRANSPARÊNCIA ASSINADA

O ESTUDO DE DEPRECIAÇÃO DE PREÇOS QUE SERVE DE BASE PARA INDICAÇÃO DOS GANHADORES DO PRÊMIO CAMPEÃO DE REVENDA 2026 ADOTA UMA METODOLOGIA ACIMA DE QUALQUER SUSPEITA, BASEADA NOS PREÇOS INFORMADOS DA TABELA FIPE

A definição dos veículos contemplados com o Prêmio Campeão de Revenda 2026, de Frota&Cia (PCR-FT2026) é resultado de um rigoroso estudo de depreciação baseado em uma metodologia de fácil compreensão e checagem, realizada pelo Departamento Estatístico da SFCOM, produtora de Frota&Cia. Esse conjunto de regras permite avaliar, com bastante precisão, os caminhões e utilitários preferidos do mercado brasileiro com base no Renavam que alcançaram a menor depreciação de preço após três anos de uso, de acordo com informações fornecidas pela Tabela Fipe, o mais respeitado balizador de preços do mercado de veículos novos e usados. Confira, a seguir, as regras da certificação.

1 BASE DE DADOS – O estudo utiliza como base de dados as informações públicas constantes no site da FIPE (Fundação Instituto de Pesquisas Econômicas), organização vinculada a USP (Universidade de São Paulo), disponível no endereço www.fipe.org.br. A Tabela Fipe, como é conhecida, expressa os preços médios dos registros de negociações de veículos realizados nos 24 estados do país. Por essa razão, a Tabela Fipe se transformou no principal indicador

de preços referenciais para uso do mercado automotivo, além de bancos, financeiras, seguradoras e órgãos do governo.

2 CATEGORIAS – O PCR-FT2026 contempla um total de **quatorze (14) categorias**, sendo:

- **quatro (4)** referentes ao segmento de utilitários de cargas e passageiros, classificadas em: Furgoneta, Furgão, Camioneta de carga e Minibus

- **dez (5)** referentes ao mercado de caminhões, classificadas em: Semileve, Leve, Médio, Semipesado 4x2, Semipesado 6x2, Semipesado 6x4 e Semipesado 8x2/8x4. Além de Pesado até 400cv, Pesado entre 400cv até 500cv e Pesado acima de 500cv;

3 PERFIL DA MOSTRA – O Estudo 2026 contempla um total de 86 modelos de caminhões e utilitários mais licenciados no mercado brasileiro em 2025, com base nos números do Renavam fornecidos pela Fenabrave, que reúne os distribuidores de veículos;

4 EXCLUSÕES – Os veículos que não satisfazem os critérios de comparação, por não contemplarem três anos de uso ou representarem menos de 1% das vendas de

sua categoria, serão excluídos da mostra. Bem como os modelos que deixaram de ser fabricados ou entraram no mercado durante o período do estudo;

5 PRAZO DE DEPRECIAÇÃO – Tendo em vista que os veículos comerciais são passíveis de renovação a partir do terceiro ano da data de aquisição, o trabalho também leva em conta esse tempo, para fins de estudo de depreciação;

6 PERÍODO DE APURAÇÃO – Para efeito de comparação, o PCR-FT2026, toma por base a média dos preços de venda do veículo 0 Km, apurada no segundo trimestre de 2023, confrontada com a média dos preços de venda dessa mesmo veículo em igual período de 2026, portanto com três anos de uso;

7 DIVULGAÇÃO – Os idealizadores do PCR-FT2026 se comprometem a tornar público os resultados do estudo através de seus meios de divulgação, de forma inteiramente gratuita. Mas, o uso do indicador, seja a que pretexto for, só será autorizado mediante citação da fonte assim representada: **Fonte: Tabela Fipe/Frota&Cia.**



GRANDES OPERAÇÕES PEDEM UM XF. AQUI É DAF

DAF XF

Grandes operações exigem desempenho em cada detalhe. Por isso, o **DAF XF** combina motor **PACCAR MX-13**, alto torque em baixas rotações, cabine Super Space e tecnologias de assistência ao motorista para entregar eficiência, conforto e confiança em longas distâncias.

Um conjunto preparado para quem precisa fazer uma grande operação seguir ainda mais longe.

DAF Caminhões.
Nosso destino é estar sempre ao seu lado.



Aponte a câmera do seu celular
e encontre a Concessionária DAF
mais próxima de você

RANKING CAMPEÃO DE REVENDA 2026

PLACAR FINAL

EM SUA SÉTIMA EDIÇÃO, ESTUDO DE FROTA&CIA REVELA, COM EXCLUSIVIDADE PARA SEUS LEITORES, O DESEMPENHO DE 86 VEÍCULOS COMERCIAIS NO MERCADO DE SEMINOVOS

O levantamento de preços realizado por **Frota&Cia**, com base nas informações da Tabela Fipe, comparou o desempenho de exatos 63 caminhões e 23 veículos utilitá-

rios no período de três anos. Para garantir maior precisão ao estudo, a pesquisa considerou a média de preços do veículo 0Km apurada no 3º trimestre de 2023 versus a cotação média referente ao 3º trimestre

de 2026 dos mesmos modelos. O resultado desse trabalho, os leitores poderão conferir nessa e nas páginas seguintes dessa edição especial de **Frota&Cia** que traz tudo sobre a premiação. 

RANKING FROTA&CIA - CAMPEÃO DE REVENDA 2026							
VEÍCULOS UTILITÁRIOS							
Categoria: FURGONETA DE CARGA(veículos com carroceria de fábrica e capacidade de carga até 1.000 kg)							
Ranking por MARCA e MODELO			TABELA FIPE		Média de Preços 2T2023-Veic. 0 Km	Média de Preços 2T2023-Veic. 2023	Variação de Preço
Ranking	Marca	Modelo	Código	Nomenclatura			
1	FIAT	FIAT FIORINO	001531-8	Fiorino Endurance EVO 1.4 Flex 8V 2p	R\$ 109.282,00	R\$ 83.216,00	-23,85%
2	PEUGEOT	PARTNER	024267-5	Partner Rapid Busin.1.4 Flex Mec.	R\$ 99.819,00	R\$ 72.403,33	-27,47%
Categoria: FURGÃO DE CARGA (Veículos com carroceria de fábrica e capac. de carga entre 1.000 e 4.000 kg)							
Ranking por MARCA e MODELO			TABELA FIPE		Média de Preços 2T2023-Veic. 0 Km	Média de Preços 2T2023-Veic. 2023	Variação de Preço
Ranking	Marca	Modelo	Código	Nomenclatura			
1	RENAULT	MASTER FURGÃO	025316-2	Master 2.3 dCi Extra Pro 16V Diesel	R\$ 215.123,67	R\$ 212.277,33	-1,32%
2	MERCEDES-BENZ	SPRINTER 417 FURGÃO	021490-6	Sprinter 417 Furgão Curto T.B. D. (E6)	R\$ 255.230,00	R\$ 232.539,67	-8,89%
3	PEUGEOT	BOXER FURGÃO	024261-6	Boxer Furgão 2.2 Turbo Diesel	R\$ 215.033,33	R\$ 187.409,67	-12,85%
4	MERCEDES-BENZ	SPRINTER 517 FURGÃO	021504-0	Sprinter 517 F. Ext. L.P.T.A. Die. (E6)	R\$ 309.748,33	R\$ 255.985,33	-17,36%
5	FIAT	SCUDO CARGO	001550-4	Scudo Cargo 1.5 16V Turbo Diesel	R\$ 189.174,00	R\$ 149.552,67	-20,94%
6	CITROEN	JUMPY CARGO	011216-0	Jumpy Cargo 1.5 Turbo Diesel	R\$ 176.273,00	R\$ 138.916,00	-21,19%
7	CITROEN	JUMPER FURGÃO	011220-8	Jumper Furgão 2.2 Turbo Diesel	R\$ 217.861,33	R\$ 170.895,67	-21,56%
8	FORD	TRANSIT FURGÃO	003488-6	TRANSIT Furgão 2.0 Longo Turbo Diesel	R\$ 258.607,67	R\$ 201.786,67	-21,97%
9	PEUGEOT	EXPERT CARGO	024260-8	Expert Cargo 1.5 Turbo Diesel	R\$ 177.655,33	R\$ 137.577,67	-22,56%
Categoria: CAMIONETA DE CARGA (Veículos na versão Chassi Cabine, com capacidade de carga até 3,5t)							
Ranking por MARCA e MODELO			TABELA FIPE		Média de Preços 2T2023-Veic. 0 Km	Média de Preços 2T2023-Veic. 2023	Variação de Preço
Ranking	Marca	Modelo	Código	Nomenclatura			
1	RENAULT	MASTER CHASSI	025195-0	Master 2.3 dCi Chassi 16V Diesel	R\$ 193.406,67	R\$ 177.673,33	-8,13%
2	KIA	UK 2500	018065-3	Bongo K-2500 2.5 4x2 TB Diesel	R\$ 162.464,00	R\$ 149.146,67	-8,20%
3	IVECO	DAILY CHASSI 35-160	089029-4	DAILY CHASSI 35-160 Curto 3.0 (Diesel)	R\$ 284.014,33	R\$ 246.264,67	-13,29%
4	MERCEDES-BENZ	SPRINTER 517 CHASSI	021501-5	Sprinter 517 Chassi Longo T.B. Die. (E6)	R\$ 248.474,00	R\$ 212.865,67	-14,33%
5	VOLKSWAGEN	DELIVERY EXPRESS	005541-7	Delivery Express Turbo Diesel (E6)	R\$ 316.388,67	R\$ 267.065,67	-15,59%
6	IVECO	DAILY CHASSI 45-160	089035-9	DAILY CHASSI 45-160 Longo 3.0 (Die.)(E6)	R\$ 293.537,33	R\$ 238.573,33	-18,72%
7	IVECO	DAILY CHASSIV 45-170	089010-3	DAILY CHASSI 45-170 3.0 (Diesel)	R\$ 261.069,33	R\$ 197.321,33	-24,42%

Categoria: MINIBUS							
Ranking por MARCA e MODELO			TABELA FIPE		Média de Preços 2T2023-Veic. 0 Km	Média de Preços 2T2023-Veic. 2023	Variação de Preço
Ranking	Marca	Modelo	Código	Nomenclatura			
1	RENAULT	MASTER VAN	025205-0	Master 2.3 dCi Executive Longo 16L Dies	R\$ 278.154,00	R\$ 253.174,67	-8,98%
2	MERCEDES-BENZ	SPRINTER 417 VAN	021499-0	Sprinter 417 VAN L.TB 16L Diesel(E6)	R\$ 329.102,00	R\$ 264.468,33	-19,64%
3	MERCEDES-BENZ	SPRINTER 517 VAN	021506-6	Sprinter 517 VAN L.TA. 18L Diesel (E6)	R\$ 367.466,67	R\$ 293.200,33	-20,21%
4	IVECO	DAILY MINIBUS 50-170	089026-0	DAILY Minibus 50-170 Turismo (Diesel)	R\$ 359.632,67	R\$ 263.018,33	-26,86%
5	IVECO	DAILY MINIBUS 45-170	089025-1	DAILY Minibus 45-170 Turismo (Diesel)	R\$ 337.983,00	R\$ 225.646,67	-33,24%

Fonte: Renavam/Tabela Fipec/Frota&Cia

RANKING FROTA&CIA - CAMPEÃO DE REVENDA 2026 CAMINHÕES ACIMA DE 3,5t DE PBT							
Categoria: CAMINHÕES SEMILEVES (PBT superior a 3,5t e inferior a 6t)							
Ranking por MARCA e MODELO			TABELA FIPE		Média de Preços 2T2023-Veic. 0 Km	Média de Preços 2T2023-Veic. 2023	Variação de Preço
Ranking	Marca	Modelo	Código	Nomenclatura			
1	MB CARS&VANS	SPRINTER 417	021488-4	Sprinter 417 Chassi L.T.B. Dies. (E6)	R\$ 233.499,00	R\$ 208.216,33	-10,83%
2	IVECO	DAILY 55-180	089039-1	DAILY CHASSI 55-180 Longo 3.0 (Die.)(E6)	R\$ 296.963,00	R\$ 260.262,67	-12,36%
3	MB CARS&VANS	SPRINTER 517	021501-5	Sprinter 517 Chassi Longo T.B. Die. (E6)	R\$ 248.474,00	R\$ 212.865,67	-14,33%
4	RAM	2500 LARAMIE	083001-1	2500 LARAMIE 6.7 TDI CD 4x4 Diesel	R\$ 457.197,00	R\$ 379.809,33	-16,93%
5	RAM	3500 LARAMIE	083007-0	3500 LARAMIE 6.7 TB CD 4x4 Diesel	R\$ 485.527,67	R\$ 381.274,67	-21,47%
Categoria: CAMINHÕES LEVES (PBT superior a 6t e inferior a 10t)							
Ranking por MARCA e MODELO			TABELA FIPE		Média de Preços 2T2023-Veic. 0 Km	Média de Preços 2T2023-Veic. 2023	Variação de Preço
Ranking	Marca	Modelo	Código	Nomenclatura			
1	MERCEDES-BENZ	ACCELO 1017	509335-0	Accelo 1017 4x2 2p (diesel) (E6)	R\$ 416.914,00	R\$ 318.218,00	-23,67%
2	MERCEDES-BENZ	ACCELO 817	509334-1	Accelo 817 4x2 2p (diesel)(E6)	R\$ 388.125,00	R\$ 290.360,00	-25,19%
3	VOLKSWAGEN	DELIVERY 9.180	515185-6	9-180 Delivery 4x2 2p (diesel)(E6)	R\$ 416.689,33	R\$ 301.139,67	-27,73%
Categoria: CAMINHÕES MÉDIOS (PBT superior a 10t e inferior a 15t)							
Ranking por MARCA e MODELO			TABELA FIPE		Média de Preços 2T2023-Veic. 0 Km	Média de Preços 2T2023-Veic. 2023	Variação de Preço
Ranking	Marca	Modelo	Código	Nomenclatura			
1	VOLKSWAGEN	DELIVERY 11.180 4X2	515186-4	11-180 Delivery 4x2 2p (diesel)(E6)	R\$ 431.283,67	R\$ 328.650,00	-23,80%
2	MERCEDES-BENZ	ATEGO 1419	509337-6	Atego 1419 4x2 2p (diesel)(E6)	R\$ 476.400,00	R\$ 350.214,00	-26,49%
3	MERCEDES-BENZ	ACCELO 1317	509336-8	Accelo 1317 6x2 2p (diesel)(E6)	R\$ 481.478,33	R\$ 335.815,00	-30,25%
4	VOLKSWAGEN	CONSTELLATION 14.210 4X2	515187-2	14-210 Constellation 4x2 2p (diesel)(E6)	R\$ 502.874,00	R\$ 340.551,33	-32,28%
Categoria: CAMINHÕES SEMIPESADOS 4x2 e 4x4 (PBT superior a 15t e inferior a 40t)							
Ranking por MARCA e MODELO			TABELA FIPE		Média de Preços 2T2023-Veic. 0 Km	Média de Preços 2T2023-Veic. 2023	Variação de Preço
Ranking	Marca	Modelo	Código	Nomenclatura			
1	VOLKSWAGEN	CONSTELLATION 18.260	515190-2	18-260 Constellation 4x2 2p (diesel)(E6)	R\$ 573.592,33	R\$ 421.737,00	-26,47%
2	IVECO	TECTOR 17-210	506175-0	TECTOR 17-210 4x2 2p (Diesel)(E6)	R\$ 459.097,00	R\$ 337.243,67	-26,54%
3	VOLKSWAGEN	CONSTELLATION 18.210	515189-9	18-210 Constellation 4x2 2p (diesel)(E6)	R\$ 555.245,00	R\$ 407.847,00	-26,55%
4	IVECO	TECTOR 15-210	506174-1	TECTOR 15-210 4x2 2p (Diesel)(E6)	R\$ 452.030,00	R\$ 329.604,33	-27,08%
5	VOLKSWAGEN	CONSTELLATION 17.210	515188-0	17-210 Constellation 4x2 2p (diesel)(E6)	R\$ 532.959,33	R\$ 383.984,33	-27,95%
6	MERCEDES-BENZ	ATEGO 1719	509338-4	Atego 1719 4x2 2p (diesel)(E6)	R\$ 516.687,00	R\$ 369.406,33	-28,50%
7	MERCEDES-BENZ	ATEGO 1726	509339-2	Atego 1726 4x2 2p (diesel)(E6)	R\$ 531.821,67	R\$ 377.304,67	-29,05%
8	VOLVO	VM 290 4X2 R	516254-8	VM 290 4x2 2p (diesel) (E6)	R\$ 547.499,00	R\$ 379.158,00	-30,75%
Categoria: CAMINHÕES SEMIPESADOS 6x2 (PBT superior a 15t e inferior a 40t)							
Ranking por MARCA e MODELO			TABELA FIPE		Média de Preços 2T2023-Veic. 0 Km	Média de Preços 2T2023-Veic. 2023	Variação de Preço
Ranking	Marca	Modelo	Código	Nomenclatura			
1	VOLKSWAGEN	CONSTELLATION 26.260 6X2	515193-7	26-260 Constellation 6x2 2p (diesel)(E6)	R\$ 596.537,67	R\$ 431.790,67	-27,62%
2	VOLVO	VM 290 6X2R	516255-6	VM 290 6X2 2p (diesel) (E6)	R\$ 601.413,32	R\$ 431.252,33	-28,29%
3	MERCEDES-BENZ	ATEGO 2429	509340-6	Atego 2429 6x2 2p (diesel)(E6)	R\$ 617.059,33	R\$ 431.748,00	-30,03%
4	MERCEDES-BENZ	ATEGO 2433	509341-4	Atego 2433 6x2 2p (diesel)(E6)	R\$ 649.925,00	R\$ 453.135,00	-30,28%
5	VOLVO	VM 360 6X2R	516257-2	VM 360 6x2 2p (diesel)(E6)	R\$ 636.895,00	R\$ 442.495,67	-30,52%
6	IVECO	TECTOR 24-320	506177-6	TECTOR 24-320 6x2 2p (Diesel)(E6)	R\$ 574.487,00	R\$ 395.378,33	-31,18%
7	VOLKSWAGEN	CONSTELLATION 26.320 6X2	515194-5	26-320 Constellation 6x2 2p (diesel)(E6)	R\$ 695.162,33	R\$ 473.346,00	-31,91%
8	DAF	CF FAS 310	530084-3	CF FAS 310 6x2 Space Cab Aut (Die.)(E6)	R\$ 753.560,00	R\$ 510.850,00	-32,21%

RANKING CAMPEÃO DE REVENDA 2026

Categoria: CAMINHÕES SEMIPESADOS 6x4 (PBT superior a 15t e inferior a 40t)							
Ranking por MARCA e MODELO			TABELA FIPE		Média de Preços 2T2023-Veic. 0 Km	Média de Preços 2T2023-Veic. 2023	Variação de Preço
Ranking	Marca	Modelo	Código	Nomenclatura			
1	IVECO	TECTOR 27-320	506178-4	TECTOR 27-320 6x4 2p (Diesel)(E6)	R\$ 624.431,67	R\$ 479.379,67	-23,23%
2	VOLVO	VM 290 6X4 R	516260-2	VM 290 6x4 2p (diesel) (E6)	R\$ 630.680,00	R\$ 457.995,67	-27,38%
3	VOLKSWAGEN	CONSTELLATION 31.320 6X4	515197-0	31-320 Constellation 6x4 2p (diesel)(E6)	R\$ 769.202,67	R\$ 531.357,00	-30,92%
4	VOLKSWAGEN	CONSTELLATION 27.260 6X4	515195-3	27-260 Constellation 6x4 2p (diesel)(E6)	R\$ 740.536,33	R\$ 510.712,33	-31,03%
Categoria: CAMINHÕES SEMIPESADOS 8x2 e 8x4 (PBT superior a 15t e inferior a 40t)							
Ranking por MARCA e MODELO			TABELA FIPE		Média de Preços 2T2023-Veic. 0 Km	Média de Preços 2T2023-Veic. 2023	Variação de Preço
Ranking	Marca	Modelo	Código	Nomenclatura			
1	VOLVO	VM 290 8X4 R	516258-0	VM 290 8X2 2p (diesel) (E6)	R\$ 650.740,33	R\$ 513.551,00	-21,08%
2	MERCEDES-BENZ	ATEGO 3033	509342-2	Atego 3033 8x2 2p (diesel)(E6)	R\$ 726.674,00	R\$ 526.662,67	-27,52%
3	SCANIA	P 320 B8X2	513360-2	P-320 B 8x2 2p (diesel)(E6)	R\$ 812.562,67	R\$ 588.327,00	-27,60%
4	DAF	CF FAC 310	530078-9	CF FAC 310 8X2 Space Cab Aut (Die.)(E6)	R\$ 802.019,00	R\$ 543.286,67	-32,26%
5	VOLKSWAGEN	CONSTELLATION 30.320 8X2	515196-1	30.320 Constellation 8x2 2p (diesel)(E6)	R\$ 766.266,67	R\$ 511.943,00	-33,19%
Categoria: CAMINHÕES PESADOS até 400cv de potência (PBT superior a 40t e PBTC igual ou superior a 45t)							
Ranking por MARCA e MODELO			TABELA FIPE		Média de Preços 2T2023-Veic. 0 Km	Média de Preços 2T2023-Veic. 2023	Variação de Preço
Ranking	Marca	Modelo	Código	Nomenclatura			
1	VOLVO	FM 380 4X2T	516269-6	FM 380 4X2 2p (diesel) (E6)	R\$ 966.553,33	R\$ 754.005,00	-21,99%
2	MERCEDES-BENZ	ATEGO 2730	509343-0	Atego 2730 6x4 2p (diesel)(E6)	R\$ 682.628,67	R\$ 514.968,00	-24,56%
3	VOLVO	VM 360 8X2 R	516259-9	VM 360 8X2 2p (diesel) (E6)	R\$ 709.419,67	R\$ 519.451,00	-26,78%
4	MERCEDES-BENZ	ATEGO 3330	509346-5	Atego 3330 8x4 2p (diesel)(E6)	R\$ 757.387,00	R\$ 553.042,33	-26,98%
5	VOLKSWAGEN	CONSTELLATION 32.380 6X4	515198-8	32.380 Constellation 6x4 2p (diesel)(E6)	R\$ 851.652,67	R\$ 584.368,00	-31,38%
6	VOLVO	VM 360 4X2 T	516256-4	VM 360 4X2 2p (diesel) (E6)	R\$ 605.293,67	R\$ 392.037,00	-35,23%
Categoria: CAMINHÕES PESADOS de 400cv a 500cv de potência (PBT superior a 40t e PBTC igual ou superior a 45t)							
Ranking por MARCA e MODELO			TABELA FIPE		Média de Preços 2T2023-Veic. 0 Km	Média de Preços 2T2023-Veic. 2023	Variação de Preço
Ranking	Marca	Modelo	Código	Nomenclatura			
1	MERCEDES-BENZ	ACTROS 2045	509352-0	Actros 2045 LS 4x2 2p (diesel)(E6)	R\$ 820.021,67	R\$ 592.842,67	-27,70%
2	SCANIA	R 420 A6X2	513376-9	R-420 A 6x2 2p (diesel)(E6)	R\$ 996.118,00	R\$ 717.419,67	-27,98%
3	VOLVO	FH 460 4X2T	516215-7	FH-460 GLOBETROTTER 4X2 2p (diesel) (E6)	R\$ 1.001.516,33	R\$ 714.723,33	-28,64%
4	SCANIA	R 460 A6X2	513386-6	R-460 A 6x2 2p (diesel)(E6)	R\$ 1.008.243,00	R\$ 717.462,00	-28,84%
5	MERCEDES-BENZ	ACTROS 2548	509353-8	Actros 2548 LS 6x2 2p (diesel)(E6)	R\$ 861.095,33	R\$ 611.015,67	-29,04%
6	VOLVO	FH 460 6X2T	516207-6	FH-460 6x2 2p (diesel) (E6)	R\$ 1.039.749,67	R\$ 712.502,67	-31,47%
7	VOLVO	FH 500 6X2T	516208-4	FH-500 6X2 2p (diesel) (E6)	R\$ 1.045.883,00	R\$ 712.514,67	-31,87%
8	SCANIA	R 500 A6X4	513399-8	R-500 A 6x4 2p (diesel)(E6)	R\$ 1.131.506,00	R\$ 697.333,00	-38,37%
9	IVECO	S-WAY 480-6X2	506172-5	S-WAY 480 6x2 (diesel)(E6)	R\$ 877.806,00	R\$ 527.205,33	-39,94%
10	DAF	XF FTS 480	530055-0	XF FTS480 6x2 Space Cab (Diesel)(E6)	R\$ 1.034.054,33	R\$ 532.757,33	-48,48%
11	VOLKSWAGEN	METEOR 28.480 6X2	515200-3	Meteor 28.480 6x2 2p (diesel)(E6)	R\$ 953.662,67	R\$ 420.518,00	-55,90%
Categoria: CAMINHÕES PESADOS acima de 500cv de potência (PBT superior a 40t e PBTC igual ou superior a 45t)							
Ranking por MARCA e MODELO			TABELA FIPE		Média de Preços 2T2023-Veic. 0 Km	Média de Preços 2T2023-Veic. 2023	Variação de Preço
Ranking	Marca	Modelo	Código	Nomenclatura			
1	MERCEDES-BENZ	AROCS 3351S	509350-3	AROCS 3351S 6x4 (diesel)(E6)	R\$ 968.962,67	R\$ 728.212,33	-24,85%
2	MERCEDES-BENZ	ACTROS 2553S	509356-2	Actros 2553 LS 6x2 2p (diesel)(E6)	R\$ 957.479,67	R\$ 655.213,00	-31,57%
3	SCANIA	R 560 A6X4 XT	513410-2	R-560 A 6x4 2p (diesel)(E6)	R\$ 1.174.324,00	R\$ 794.259,33	-32,36%
4	MERCEDES-BENZ	ACTROS 2653S 6X4	509357-0	Actros 2653 S 6x4 2p (diesel)(E6)	R\$ 969.789,00	R\$ 655.225,00	-32,44%
5	MERCEDES-BENZ	ACTROS 2651S6X4	509354-6	Actros 2651 S 6x4 2p (diesel)(E6)	R\$ 917.080,67	R\$ 612.292,33	-33,23%
6	VOLVO	FH 540 6X4T	516213-0	FH-540 6X4 2p (diesel) (E6)	R\$ 1.125.275,33	R\$ 742.842,33	-33,99%
7	IVECO	S-WAY 540-6X4	506173-3	S-WAY 540 6x4 (diesel)(E6)	R\$ 955.345,33	R\$ 572.260,67	-40,10%
8	DAF	XF FTT530	530059-2	XF FTT530 6x4 Space Cab (Diesel)(E6)	R\$ 1.048.248,67	R\$ 602.625,00	-42,51%
9	DAF	XF FTS 530 SSC	530052-5	XF FTS530 6x2 Super Space Cab (Die.)(E6)	R\$ 1.069.851,00	R\$ 605.504,67	-43,40%

Fonte: Renavam/Tabela Fipec/Frota&Cia

FIAT

PELA JANELA
DE UM FIAT,
A GENTE VIU
A HISTÓRIA
ACONTECER.



HÁ
50
ANOS
FÁ DO
BRASIL



DESACELERE. SEU BEM MAIOR É A VIDA.

ATIVOS COBIÇADOS

DOIS REPRESENTANTES DA FAMÍLIA CONSTELLATION E OUTRO DA LINHA DELIVERY REAFIRMAM A FAMA DA MARCA NO MERCADO DE CAMINHÕES NOVOS E SEMINOVOS

Depois de se consagrar como o caminhão médio mais vendido no país, o Delivery 11.140 fabricado pela Volkswagen Caminhões e Ônibus conquista agora outro cobiçado título. Pelo segundo ano seguido, o modelo foi reconhecido com o Prêmio Campeão de Revenda 2026 de **Frota&Cia**, por ter acusado 23,8% de depreciação depois de três anos de uso, o menor de sua categoria de peso. Além do Delivery, a Volkswagen arrebatou mais dois troféus da premiação. O VW Constellation 18.260 levou o título de Campeão de Revenda 2026 na categoria Caminhão Semipesado 4x2, enquanto o VW Constellation 26.260 foi homenageado como Caminhão Semipesado 6x2 mais valorizado do país.

“Vencer em três categorias tão relevantes mostra a consistência e a boa performance da marca no mercado de caminhões”, admite Ricardo Alouche, vice-presidente de Vendas, Marketing e Pós-vendas, da Volkswagen Caminhões e Ônibus. “Não se trata apenas de vender um bom caminhão 0 Km, porque isso já fazemos há muito tempo. Mas, sim, de entregar um ativo que produz e permanece disponível para o nosso cliente a cada



Ricardo Alouche: vencer em três categorias mostra a consistência da marca

momento, com o suporte da nossa rede e que ainda preserva o melhor valor de revenda ao longo dos anos”, completa.

Um bom exemplo disso é o próprio VW Delivery 11.180, que por oito vezes vem reafirmando o título de campeão de vendas e agora também de revenda pela segunda vez. Segundo Alouche, o modelo é um fenômeno no mercado brasileiro porque reúne inúmeras virtudes. “O Delivery 11.180 é um caminhão versátil, concebido na medida para entregas urbanas e regionais. E que oferece bastante conforto para quem passa o dia inteiro no

volante, enfrentando o trânsito difícil nas ruas e avenidas das grandes cidades brasileiras. São esses atributos, entre muitos outros, que conquistaram a confiança dos transportadores brasileiros”.

SIGNIFICADO ESPECIAL

O mesmo se dá com a linha Constellation, que há exatos 19 anos lidera o segmento de caminhões semipesados, segundo o Renavam. Apesar de lançado em 2005, lembra o executivo, o Constellation se mantém atual, evidenciado pelos números de vendas. “Por essa razão, ser



reconhecido como campeão de revenda tem um significado muito especial. Significa que o modelo atende perfeitamente as operações, onde a produtividade, a versatilidade e o controle de custos precisam caminhar juntos”, ressalta o VP.

Entre outras aplicações do modelo premiado – o VW Constellation 18 260 4x2 - Alouchecita as operações urbanas, intermunicipais de curta/média distância e serviços vocacionais. Para tanto, o modelo conta com o desempenho do motor MAN D08 de 6 cilindros em linha, que entrega 260 cv de potência e 950Nm de torque, além da oferta de duas opções de transmissão – de 6 ou 9 marchas – e o pacote Robust de série.

Já o VW Constellation 26.260 6x2 se destaca nas operações de média e longa distância, além de aplicações vocacionais severas que exigem maior capacidade de carga útil em relação aos modelos 4x2. “Não sem motivo, o Constellation 26.260 precisa entregar força e capacidade de carga em sua primeira vida. E confiança durante toda sua vida útil, mesmo quando for revendido para outras empresas”, garante o especialista.

IMPORTÂNCIA DO PÓS-VENDA

Além dos atributos técnicos da linha Delivery e Constellation, Ricardo Alouche destaca a importância do pós-venda na

valorização da marca. “O valor residual de um caminhão não depende apenas do produto que sai de fábrica. Também pesa nessa equação, como esse produto será mantido ao longo dos anos”. Por isso, completa o representante da marca, a Volkswagen investe continuamente

na capacitação da sua rede de vendas, composta por mais de 150 casas em todo o Brasil, com peças disponíveis 24 horas por dia e equipes treinadas para fazer a manutenção correta do veículo e um atendimento rápido.

“Esse serviço premium, que garante a disponibilidade do produto durante toda sua vida útil é o que consagra a fama da marca no mercado de caminhões”, atesta Ricardo Alouche. “Não produzimos veículos para uma aplicação específica ou para uma região em particular. O mesmo caminhão pode ser comprado em São Paulo, depois revendido no Mato Grosso e, por fim, utilizado em uma distribuição urbana, sem perder suas características de fábrica”, completa.



CAMPEÃO DE REVENDA – MERCEDES-BENZ

TRIPLA COMEMORAÇÃO

FABRICANTE LEVA PARA SÃO BERNARDO DO CAMPO TRÊS CERTIFICAÇÕES DE CAMPEÃO DE REVENDA. E REAFIRMA A FAMA NOS CAMINHÕES ACIMA DE 400 CV DE POTÊNCIA

A Mercedes-Benz agregou mais um troféu a sua vasta coleção, ao conquistar pela primeira vez o Prêmio Campeão de Revenda 2026, de **Frota&Cia**, na categoria “Caminhão Pesado de 400 a 500 cavalos de potência”. O responsável pela façanha foi modelo Actros 2045, que registrou uma depreciação de preços da ordem de -27,70% no período de três anos, a menor de sua categoria. O modelo superou outros dez competidores nessa faixa de potência, de sete diferentes fabricantes (ver tabela na pág. 26).

Além do Actros, outros dois modelos da marca foram reconhecidos como “Campeão de Revenda” no estudo da publicação. O primeiro foi Accelo 1017, eleito na categoria “Caminhão Leve”, que mostrou uma desvalorização de -23,67% em três anos. E, depois, o modelo Arocs 3351S com -24,85% de depreciação, no segmento “Caminhão Pesado Acima de 500cv de potência”. Com isso, a Mercedes-Benz reafirmou a liderança na premiação, ao alcançar a marca de 27 certificações de “Campeão de Revenda”, desde 2020.

“Ser recordista nessa premiação



Jefferson Ferrarez: premiação reconhece o compromisso da marca

que reconhece os veículos mais valorizados do mercado brasileiro mostra que a Mercedes-Benz mantém o compromisso reafirmado ao longo de 70 anos de história no Brasil, de oferecer os melhores produtos e os melhores serviços para os nossos clientes”, comemora Jefferson Ferrarez, vice-presidente de Vendas, Marketing e Peças & Serviços Caminhões da empresa.

ATRIBUTOS DOS MODELOS

Para o executivo, o reconhecimento dos três modelos premiados se justifica

pelos inúmeros atributos de cada um deles. O Accelo 1017, por exemplo, se destaca no segmento dos caminhões médios por sua agilidade e versatilidade, principalmente para uso na distribuição urbana ou intermunicipal. “O modelo conta um trem-de-força extremamente robusto e eficiente, que otimiza a aceleração e as retomadas de velocidade nas ultrapassagens, tanto nos corredores largos das grandes cidades ou nas manobras em ruas mais estreitas dos bairros”.

Por trás desse sucesso está o motor OM 924 LA, de 4,8 litros, o mesmo que



equipa a linha Atego até 17 toneladas. Isso significa, segundo Ferrarez, que o Accelo 1017 está super dimensionado para sua aplicação, o que se reverte em um menor desgaste de peças e componentes, mais qualidade, robustez e segurança para os seus operadores.

Já a linha Actros faz parte da estratégia da empresa de avançar no segmento extrapesado. Se, em 2025, foi a vez do Actros 2653 conquistar a mesma premiação no segmento Caminhão Pesado acima de 500 cavalos com o Actros 2653, agora, chega a vez do Actros 2045 alcançar o lugar mais alto do pódio, dessa vez na categoria Caminhão Pesado entre 400 a 500 cv de potência.

Na visão do VP, o modelo alia um alto padrão de conforto para o motorista e uma altíssima tecnologia à disposição dos clientes, na forma da telemetria, a segurança embarcada e uma grande eficiência em consumo de combustível, entre outros atributos. Jefferson destaca ainda o ótimo torque de 224 kgfm (@1100rpm) e 449 cv de potência (@1.800rpm), ofertados pelo motor Mercedes-Benz OM-460 LA

BlueTec5 13L, de seis cilindros em linha, combinado com uma transmissão automática de 12 velocidades, que fazem do modelo um veículo Premium no segmento de extrapesados. “Agora, para completar, o Actros 2045 também se destaca pelo alto valor de revenda em comparação aos concorrentes, evidenciando todos as virtudes que esse caminhão tem”, afirma com convicção.

ROBUSTEZ NA ORIGEM

Para completar, a marca da estrela de três pontas ainda garantiu seu lugar no topo do mais disputado segmento do mercado de caminhões, representa-

do pelos pesados com motorização acima de 500 cavalos. Pela primeira vez, o Arocs 3351S é considerado o caminhão de melhor valor de revenda nessa categoria, no lugar do Actros 2653. Motivos para isso é que não faltam, de acordo com Jefferson Ferrarez. “O Arocs é um veículo que trouxe da Europa toda sua robustez e, no Brasil, foi reforçado para as nossas aplicações que são ainda mais severas. Além de agregar muito valor na questão do torque, a família se destaca pelo excelente consumo de combustível em aplicações off-road”.

O especialista explica que esse monitoramento vem sendo acompanhado por meio da telemetria ao longo dos anos. E também pelos gastos de manutenção, nos modelos controlados por contratos de fábrica, com o apoio da rede autorizada de vendas. “Por isso, o Arocs 3351S alcançou esse ótimo valor de revenda, mesmo depois de um ciclo de vida do veículo, em um segmento de extrema importância para a marca”. **F**

do pelos pesados com motorização acima de 500 cavalos. Pela primeira vez, o Arocs 3351S é considerado o caminhão de melhor valor de revenda nessa categoria, no lugar do Actros 2653. Motivos para isso é que não faltam, de acordo com Jefferson Ferrarez. “O Arocs é um veículo que trouxe da Europa toda sua robustez e, no Brasil, foi reforçado para as nossas aplicações que são ainda mais severas. Além de agregar muito valor na questão do torque, a família se destaca pelo excelente consumo de combustível em aplicações off-road”.

CAMPEÃO DE REVENDA - VOLVO

DOBRADINHA NO PÓDIO

O VOLVO VM 290 8X4R LIDERA NOVAMENTE O SEGMENTO DE SEMIPESADOS 8X2/8X4. E O FM 380 4X2T ASCENDE PELA PRIMEIRA VEZ AO PÓDIO DE CAMPEÃO DE REVENDA.

A Volvo do Brasil repetiu o desempenho do ano passado, ao conquistar duas certificações do Prêmio Campeão de Revenda 2026, promovido por **Frota&Cia**. Mais uma vez, o VM 290 8x4R foi reconhecido como o veículo comercial mais valorizado do mercado brasileiro na categoria Caminhão Semipesado 8x2/8x4. Enquanto o FM 380 4X2T alcançou o primeiro lugar na disputa, no segmento Caminhão Pesado até 400 cavalos de potência.

“Para a Volvo, é um orgulho muito grande contar com dois caminhões da marca, que alcançaram a menor desvalorização de preços, depois de três anos de uso, com base no estudo da publicação baseado na Tabela Fipe. Essa premiação se tornou uma referência no mercado de seminovos, ao atestar os veículos de maior confiabilidade e melhor retorno de capital”, reconhece Rogério Kowalski, diretor de Seminovos da marca.

Razões para isso é que não faltam na visão do especialista. No caso do Volvo VM 290 8x4R, a premiação faz jus aos

inúmeros atributos do modelo, como a máxima disponibilidade, o menor consumo de combustível, a resistência e durabilidade. Sem contar o excelente torque e potência, aliados à transmissão automatizada Volvo I-Shift de 12 velocidades e o chassi e suspensão reforçados.

“Além disso, o VM 290 8x4R oferece um perfeito equilíbrio entre alta capacidade de carga útil e baixo custo operacional, para uso em aplicações de apoio na construção civil e obras públicas, onde a disponibilidade é fundamental”, reforça o diretor da Volvo.



DANÇA DAS CADEIRAS

Outro destaque da Volvo foi o modelo FM 380 4X2T, eleito pela primeira vez como Campeão de Revenda na categoria Caminhão Pesado até 400cv. O representante da marca assumiu a cadeira que era do VM 360 8x2R no ano passado, agora ocupando a terceiro lugar no ranking da premiação. O FM 380 4x2T acusou uma desvalorização de -21.99% em três anos, a menor entre concorrentes de peso como os Atego 2730 e 3330, da Mercedes-Benz e o VW Constellation 32.380.

“A ascensão do FM 380 4x2T está intimamente ligado à expansão do comércio eletrônico no país”, explica Kowalski. “Os transportadores que operam a modalidade reconhecem que o modelo oferece uma excelente relação custo-benefício, menor consumo de combustível e uma melhor velocidade média, requisitos básicos de um mercado que exige agilidade e disponibilidade do veículo, em rotas de média e curta distância”.

Para dar conta do recado, o FM 380 4x2T conta com o motor Volvo D11K, de 11 litros e 6 cilindros, que entrega 380 cv de potência e uma alta curva de torque em baixas rotações (1.815Nm @ 830-1400 rpm). Junto com sistemas ativos e passivos de segurança e conectividade e três opções de cabines, entre outros recursos.

Para garantir a máxima disponibilidade do veículo, a Volvo oferece ainda



o caso dos planos de manutenção, com cinco diferentes opções de cobertura, concebidos na medida para cada perfil de cliente. Destaque, também, para o programa Pit Stop, que oferece a troca de óleos, filtros e uma revisão do veículo no tempo máximo de uma hora. O serviço é feito por meio de agendamento

um completo suporte de pós-venda, - que valoriza ainda mais o produto. “É

em qualquer revenda da marca”, ressalta Rogério Kowalski.



Efeito do Move Brasil

Para Rogério Kowalski (foto), o mercado de caminhões seminovos acima de 16 toneladas deve alcançar um volume recorde em 2026, com cerca de 200 mil transferências projetadas. “Vai ser um ano histórico para o setor” “O mercado cresceu à média de 1,5% ao mês no primeiro semestre e deve evoluir ainda mais no segundo”, garante o especialista, que atribuiu o incremento ao Programa Move Brasil idealizado pelo governo, que incentivou a venda de veículos novos com juros bem abaixo do praticado.



CAMPEÃO DE REVENDA – IVECO

FAMA CONFIRMADA

FABRICANTE REAFIRMA PRESENÇA NA 7ª EDIÇÃO DO PRÊMIO CAMPEÃO DE REVENDA. DESSA VEZ COM O TECTOR 27-320, ELEITO COMO CAMINHÃO SEMIPESADO DE TRACÇÃO 6X4

Em 2026, a Iveco repetiu o desempenho do ano anterior, ao ser reconhecida com o Prêmio Campeão de Revenda, de **Frota&Cia**, desta vez com o modelo Tector 27-320, na categoria Caminhão Semipesado 6x4. Em 2025, foi a vez do Tector 24-320 conquistar a cobiçada certificação, porém no segmento Caminhão Semipesado 6x2. No período de três anos, o Tector 27-320 acusou uma desvalorização de preço da ordem de – 23,23%, segundo o estudo de Frota&Cia baseado na Tabela Fipe, a menor em sua categoria de peso.

“A conquista do Prêmio Campeão de Revenda pelo segundo ano seguido, reforça a consistência da nossa estratégia e mostra que essa percepção positiva está presente em diferentes segmentos do nosso portfólio. É um mérito que confirma nosso compromisso em desenvolver produtos que entregam rentabilidade ao cliente durante todo o ciclo de vida do veículo e fortalecem a confiança na marca”, explica George Carlotto, diretor Comercial da Iveco.

Segundo o diretor, a linha Tector reúne atributos que fazem diferença no



George Carlotto: prêmio mostra estratégia consistente

dia a dia da operação. “Trata-se de uma família extremamente versátil, entre 9 e

34 toneladas, preparada para diferentes aplicações e que oferece um excelente custo total de operação; um dos principais fatores de decisão para transportadores e frotistas nos dias atuais”.

COMBINAÇÃO DE FATORES

No caso particular do Tector 27-320, Carlotto destaca a alta disponibilidade do modelo, aliado a um projeto que facilita as manutenções, reduz o tempo de parada e garante maior produtividade para o transportador. “Essa combinação de desempenho, confiabilidade e baixo custo por quilômetro rodado faz com que o caminhão mantenha elevado valor de mercado ao longo dos anos”. **F**

RT8000

Tecnologia que leva mais eficiência para a sua frota.

O ar-condicionado RT8000 foi projetado para atender às exigências do transporte rodoviário. Ele combina tecnologia de ponta, eficiência energética e instalação simplificada, garantindo conforto ao motorista e rentabilidade para a operação.



Ar-condicionado RT8000

Desenvolvido e fabricado no Brasil pela Resfri Ar.

Tecnologia Inverter:

une máxima eficiência energética e desempenho contínuo com menor consumo.

Versatilidade para a frota:

disponível em diversos modelos de moldura e acabamento, adaptando-se às principais marcas de caminhões.

2 anos de garantia de fábrica:

mais segurança e rentabilidade para o seu investimento.

Suporte técnico nacional:

assistência rápida em todo o país para manter sua frota sempre rodando.



Escaneie aqui e descubra todos os diferenciais.

resfri ar
conforto • segurança • praticidade

www.resfriar.com.br

TRIPLA CONQUISTA

A MASTER LEVA DE UMA SÓ VEZ TRÊS CERTIFICAÇÕES DE CAMPEÃO DE REVENDA, REAFIRMANDO A FORÇA DA MARCA NOS SEGMENTOS DE CHASSI, FURGÃO E MINIBUS

A Renault conseguiu uma tripla façanha em 2026, ao arrebatar três das quatro certificações do Prêmio Campeão de Revenda, de **Frota&Cia**, na categoria utilitários. A Master, fabricada pela empresa, foi reconhecida nas versões camioneta de carga (ou chassi cabine), furgão e minibus, por terem acusado a menor depreciação de preços no período de três anos, segundo a Tabela Fipe. Com isso, a marca francesa se torna a maior recordista da premiação no segmento de veículos utilitários, desde o início em 2020, com um total de 12 certificações.

“Somar esse volume de certificações de Campeão de Revenda mostra que a Renault Master vem conseguindo preservar seu valor ao longo do tempo. Além de reconhecer os atributos do veículo, a premiação também serve para coroar toda a estratégia que a marca vem implementando junto à rede de concessionárias Pro Mais e aos clientes da marca, para agregar ainda mais valor ao produto”, admite Alex Dias, diretor de Vendas a Empresas da Renault Gelly do Brasil.

O executivo lembra que a empre-



sa empenhou muito trabalho e energia envolvendo todo o complexo da manufatura, de marketing e vendas, na busca pela liderança no mercado de utilitários. “Como resultado desse esforço coletivo, a Renault deve alcançar em 2026 a maior produção de veículos comerciais de sua história. E consagrar a Master Furgão como a ‘ambulância do Brasil’, afirma o diretor, em alusão às quatro das cinco principais licitações governamentais vencidas pela marca nos últimos anos.

ATRIBUTOS DA MASTER

Motivos para isso é que não faltam, na visão de Alex Dias. Entre os inúmeros atributos da Master Furgão, ele destaca a capacidade de carga, tão necessária para o cliente profissional. Como, também, a versatilidade do modelo que permite atender, com muita eficiência, os diferentes tipos e perfis de operação. Acrescente a essa lista a perfeita combinação entre produtividade, custo operacional e valor de revenda da Master Furgão.

O mesmo acontece com a Master



Minibus, que consegue entregar tudo aquilo que os transportadores de passageiros buscam em um utilitário. “Os compradores do produto precisam de conforto, de segurança e muita robustez, para atender às duras exigências do mercado de turismo, fretamento e transporte executivo. Além de um veículo que traz mais rentabilidade, baixo custo operacional e uma forte valorização no mercado de usados”, observa o especialista.

Outro modelo premiado, a Master Chassi, também se destaca por suas inúmeras qualidades. Segundo o diretor, é um produto que oferece uma grande versatilidade para implementações, transformações ou qualquer tipo de combinação que o cliente profissional precisa para fazer seu trabalho gerar emprego e renda. O modelo atende diversos segmentos, nas áreas de logística, serviços, refrigeração, transporte especializado e muitos outros.

“A Master Chassi traz o DNA da família, que combina robustez e facilidade de manutenção, associados a um baixo custo de aquisição, em comparação a veículos de maior porte. Não sem motivo, o modelo vem acompanhando o movimento de profissionalização de al-

guns segmentos, como as entregas de última milha, que vem sendo atendidos por pessoas que deixaram o regime de CLT para se tornarem o próprio patrão. “Eu acredito que esse mercado tende

a se profissionalizar no curto prazo. E o entregador que hoje utiliza o veículo próprio poderá, daqui há pouco, investir em um utilitário usado até chegar a um 0Km”, aposta Alex Dias.



À espera da Master Etech

Durante a entrevista à Frota&Cia, Alex Dias (foto), adiantou que a Renault estuda o lançamento no Brasil da Master Etech, versão elétrica do utilitário, mas sem data definida. A eletrificação como um todo faz parte da estratégia global da marca, cuja responsabilidade em nosso país ficará a cargo da Renault Geely do Brasil. “Já temos algumas Master Etech colocadas em clientes-chave, para fazer as primeiras provas e entender a necessidade real dos clientes. E, quem sabe, ampliar a nossa oferta de soluções de mobilidade para o mercado brasileiro em um futuro breve”, confidencia o diretor.



CAMPEÃO DE REVENDA – MERCEDES-BENZ CARS&VANS

ATRIBUTOS DE SOBRA

VERSÃO 417 DA SPRINTER TRUCK CONQUISTA PRÊMIO CAMPEÃO DE REVENDA PELO SEGUNDO ANO SEGUIDO. E REAFIRMA AS VIRTUDES DO MODELO NA CATEGORIA DOS CAMINHÕES SEMILEVES

A Sprinter Truck 417 reafirmou a fama de Caminhão Semileve mais valorizado do mercado brasileiro, ao conquistar pelo segundo ano seguido o Prêmio Campeão de Revenda de **Frota&Cia** nessa categoria. Foi a sexta vez que linha Sprinter, fabricada pela Mercedes-Benz Cars&Vans amecalha esse cobiçado troféu, que aponta os utilitários que acusaram a menor depreciação de preços depois de três anos de uso, com base nas informações da Tabela Fipe.

Em 2026, o levantamento revelou que a Sprinter Truck 417 sofreu uma desvalorização de -10,83% no período avaliado, a menor em sua categoria de peso. Vale lembrar que o utilitário também acumula a fama de recordista de vendas no segmento de caminhões semileves, com cinco certificações do Prêmio Campeão de Vendas, promovido por Frota&Cia.

Para Aline Rapassi, Head de Vendas Vans, da Mercedes-Benz Cars&Vans, tais conquistas não são fruto do acaso. Entre os inúmeros atributos da Sprinter Truck 417, a especialista destaca a robustez e a durabilidade do veículo, associado a uma ótima capacidade de carga útil para sua categoria de peso, que pode chegar até



Aline Rapassi: conquistas não são por acaso

2.907 kg. “Outra virtude do modelo é a fácil dirigibilidade e manobrabilidade em curvas e ruas estreitas, características essenciais para quem vive o dia-a-dia das

entregas nos centros urbanos do país. Sem contar o baixo custo de operação e manutenção, associados ao menor consumo de combustível”.

SUPORTE NO PÓS-VENDA

A oferta de uma ampla assistência no pós-venda também contribui para a fama da Sprinter Truck 417, como campeão de vendas e de revenda, garante a executiva. “Somente a Mercedes-Benz oferece dois anos de garantia de fábrica. E revisões preventivas até os 40 mil km ou dois anos de uso, sem qualquer custo ou desembolso para o cliente. Além de uma alta disponibilidade de peças e uma vasta rede de mais de 170 pontos espalhados pelo Brasil”. **F**

DE VOLTA AO TOPO

PELA QUINTA VEZ, O FIORINO LIDERAR O RANKING DO PRÊMIO CAMPEÃO DE REVENDA, DE FROTA&CIA, AO ACUSAR A MENOR DEPRECIAÇÃO EM TRÊS ANOS EM SUA CATEGORIA

Depois de acumular quatro certificações de Campeão de Revenda, o Fiat Fiorino conquista seu quinto troféu na premiação promovida por **Frota&Cia**. Esse pequeno notável que, por 23 anos, lidera as vendas de furgonetas de carga no país retomou o posto perdido em 2025, de utilitário mais valorizado do país em sua categoria, ao acusar uma desvalorização de 23,85% no período de três anos, segundo a Tabela Fipe.

“A Fiat é uma marca que acaba de completar 50 anos de Brasil e sempre se empenhou em desenvolver produtos de acordo com as necessidades do nosso país. Como é o caso do Fiorino lançado em 1980 e que, até hoje, permanece atual e é reconhecido como o veículo perfeito para atender as entregas da última milha”, explica João Guilherme Gomes, especialista em marketing de produto LCV da Fiat.

PRODUTO ACERTADO

Além de se destacar pelo alto valor de revenda, o Fiat Fiorino reúne outras qualidades que explicam o sucesso do modelo, tanto no mercado de novos quanto de usados. Segundo Gomes, é um produto



João Gomes: Fiorino é perfeito para a última milha

bem acertado e que entrega valor ao cliente. O especialista destaca o desempenho do motor 1.3Flex, de 197 cv de potência

máxima e que faz 8,7 km por litro. Aliado à capacidade de carga do modelo, de 650 kg úteis. “Sem contar seus sistemas de segurança, o nível de robustez e o conforto que oferece para quem dirige, fatores que fazem do Fiorino um veículo completo para operar no segmento”.

Outro quesito importante é o custo total de operação (TCO) do utilitário, o mais vantajoso de sua categoria, garante o executivo. Da mesma forma que o pós-venda da marca permite que o veículo tenha o máximo de disponibilidade e rentabilidade. “No total, a Fiat conta com mais de 530 casas, prontas para atender as frotas comerciais. Além de uma rede muito grande de oficinas independentes.”



UMA JUSTA HOMENAGEM

Sete fabricantes de caminhões e utilitários foram homenageados com o Prêmio Campeão de Revenda

2026, de **Frota&Cia**, em reconhecimento aos produtos da marca que alcançaram a menor depreciação de preços no período de três anos,

segundo estudo baseado na Tabela Fipe. Confira, nas fotos a seguir, os representantes de cada empresa com o cobiçado certificado. **F**



RICARDO ALOUCHE
vice-presidente de
Marketing, Vendas e
Pós-venda – Volkswagen
Caminhões e Ônibus



JEFFERSON FERRAREZ
vice-presidente de Vendas, Marketing, Peças e Serviços
Caminhões – Mercedes-Benz



ROGÉRIO KOWALSKI
gerente de Seminovos - Volvo Caminhões



ALEX DIAS
diretor de Vendas a Empresas – Renault



GEORGE CARLOTTO
diretor Comercial – Iveco



ALINE RAPASSI
Head de Vendas Vans
Mercedes-Benz Cars&Vans

RAFAEL FILON
João Guilherme Gomes,
especialista em
marketing de produto LCV - Fiat



PANORAMA

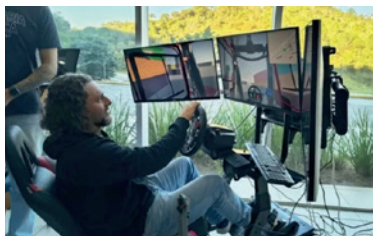
INÍCIO NO GÁS

O **Grupo Rodonaves** iniciou a operação de sua primeira frota de caminhões movidos a gás. A medida faz parte da estratégia da companhia para renovar a frota e avaliar alternativas aos combustíveis convencionais no transporte rodoviário de cargas.



NOVO CD

O **Grupo Casas Bahia** acaba de abrir um novo Centro de Distribuição (CD) em Ribeirão Preto (SP). O espaço conta com 16 mil m2 de área operacional e emprega cerca de 120 profissionais entre colaboradores diretos e indiretos.



PROGRAMA DE INOVAÇÃO

A **Multilog** deu início ao Programa de Inovação Geração Multilog 2026, uma ação voltada a proporcionar vivência prática e imersão no universo logístico, para estudantes de cursos técnicos e superiores.

ARMAZÉM MULTICLIENTES

A **Penske Logistics** anunciou a inauguração de um armazém multiclientes em Cajamar, na Região Metropolitana de São Paulo, em uma área de 10.500 m2. A edificação conta com selo Golden de Sustentabilidade, incluindo captação de águas pluviais para reuso e sistema de iluminação em LED.

HUB EM LINHARES

A **Master Cargas Brasil** iniciou as operações de sua nova filial em Linhares, no Espírito Santo. A unidade amplia a presença nacional da companhia, que agora soma 50 filiais no Brasil e oito pontos estratégicos no exterior.

VAI E VEM



• A **Transportadora Sulista S.A.** anunciou **Ronaldo Lemes** como novo diretor-presidente (CEO). O

executivo retorna à empresa com a missão de conduzir o próximo ciclo de crescimento da companhia.



• **Rodrigo Godinho** foi nomeado como novo diretor de Compras da América do Sul da Ford. Godinho

substitui **Daniel Dupas**, que foi nomeado diretor de Operações da Ford América do Sul.

APOSTA NA FRANQUIA

A **Jadlog** intensificou sua estratégia de expansão e excelência operacional, por meio do fortalecimento da rede franqueada. A companhia hoje conta com mais de 500 franquias e 17 filiais próprias. Além de uma extensa rede de pontos Pickup, com mais de 4 mil estabelecimentos credenciados.



FENATRAN

25º SALÃO INTERNACIONAL DO TRANSPORTE RODOVIÁRIO DE CARGA

09 A 13

NOV | 2026

SÃO PAULO EXPO



SUA JORNADA

RUMO

AOS MELHORES NEGÓCIOS.

LEIA O QR CODE PARA
MAIS INFORMAÇÕES:



CREDENCIAMENTO
GRATUITO *ATÉ DIA 07/11*

@fenatran_oficial [in f /fenatran](https://www.linkedin.com/company/fenatran)

www.fenatran.com.br

Apoio Institucional:



Organização e Promoção:

